

### Présentation de la formation

THÈME	Cycle complet Maîtriser les fondamentaux de la gestion de patrimoine : de l'analyse au conseil patrimonial
PUBLIC CONCERNE	Cette formation est destinée à un public de :  Conseil en gestion de patrimoine,  Expert-comptable,  Banquier,  Assureur  Courtiers en assurance  Collaborateurs junior et sénior des personnes visées ci- dessus  Tout collaborateur ayant une expérience sur le marché des clients particuliers,  Au conseiller patrimonial souhaitant approfondir ses connaissances  Toute personnes qui souhaite se former sur les différents thèmes de la gestion de patrimoine
FORMAT	Mixte : e-learning et webinaire
DURÉE	71H00 heures de formation soit :  • 36h en e-learning,  • 35h en webinaire (en direct)
VALIDATION D'HEURES RÉGLEMENTAIRES	Cette formation valide les heures réglementaires suivantes :  Immobilier (carte T) : 20h  IAS/DDA : 25h  IOBSP : 5h  Notaires : 71h00  Avocats : 71h00  Experts-comptables : 71h00
TARIF	2 900,00 € HT soit 3 480 € TTC (TVA 20% pour les résidents de métropole)
INTERVENANT(S)	Ce cycle de formation sera animé par :  • Marthe FAYE PINEAU  • Christophe THOMAS
PRÉREQUIS	Aucun
OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES DE LA FORMATION	<ul> <li>A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de : <ul> <li>Maîtriser les fondamentaux techniques de la gestion de patrimoine</li> <li>Réaliser des diagnostics et des préconisations pour les clients ;</li> <li>Mettre en pratique les connaissances techniques ;</li> <li>Exploiter les données nécessaires à l'analyse patrimoniale (contrat de mariage, acte de donation, déclaration de succession, contrat d'assurance-vie, déclarations fiscales)</li> <li>Préparer un cycle diplômant en gestion de patrimoine</li> <li>Accompagner des clients patrimoniaux dans la constitution d'un patrimoine financier et immobilier</li> <li>Réaliser des audits patrimoniaux</li> <li>Exercer le métier d'assistant ou de conseiller patrimonial</li> </ul> </li></ul>



ASSISTANCE TECHNIQUE ET PEDAGOGIQUE	Du lundi au vendredi de 9h30-12h00 et de 14h00 à 17h30 (horaire métropole)  • Marthe Faye Pineau 06 17 52 60 00  • Léa LAURAND 06 46 78 02 35
MOYENS PÉDAGOGIQUES	<ul> <li>En Webinaire:</li> <li>Le formateur utilise une pédagogie active en ayant recours à des cas pratiques pour illustrer ses propos et en mettant en situation les apprenants</li> <li>Le formateur ouvrira également des temps de questions/réponses lors de la formation afin de vérifier l'engagement des stagiaires et leur compréhension</li> <li>Les apprenants pourront utiliser l'outil ZOOM, Webex ou GoToWebinar pour intervenir par chat directement ou en " levant la main " virtuellement pour poser une question à l'oral via leur micro.</li> <li>Le support pédagogique sera consultable via l'accès utilisateur des apprenants, et sera envoyé en version papier par voie postale.</li> </ul>
	<ul> <li>En e-learning:         <ul> <li>Le formateur utilise une pédagogie active en ayant recours à des cas pratiques pour illustrer ses propos et en mettant en situation les apprenants</li> <li>Des temps de questions/réponses sont programmés lors de la formation afin de vérifier l'engagement des stagiaires et leur compréhension,</li> <li>Le temps de connexion des apprenants est enregistré</li> <li>Un tuteur pédagogique sera désigné pour accompagner les apprenants (questions sur la formation, suivi des connexions)</li> <li>Le support pédagogique sera consultable via l'accès utilisateur des apprenants</li> </ul> </li> </ul>
LES MOYENS D'EVALUATION MIS EN ŒUVRE ET SUIVI	<ul> <li>En webinaire et e-learning:         <ul> <li>Enregistrement des horaires et temps de connexion</li> <li>Réponse à des cas ou des questions en cours de formation</li> </ul> </li> <li>A la fin du parcours, un test de validation final sera ouvert sur le site internet de Fac&amp;Associés. Il faudra obtenir 70% de bonnes réponses pour obtenir l'attestation de fin de formation, en plus d'une connexion ou d'une présence à l'ensemble des modules de la formation (croisement des émargements et des temps de connexion).</li> </ul>
MODALITÉ D'INSCRIPTION	Deux possibilités :  • En ligne sur le site www.fac-associes.com  • Sur papier : envoyer le bulletin papier par mail à contact@fac-associes.com ou par voie postale à FAC & Associés 38 rue du maréchal Fayolle 63500 ISSOIRE
ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP	FAC&Associés est dans une démarche d'inclusion des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour accueillir ce public dans nos formations. Ainsi la majorité des salles réservées pour nos formations présentielles sont des ERP respectant les normes d'accessibilité pour personnes à mobilité réduite.  Cependant chaque situation étant particulière, si vous le souhaitez, vous pouvez contacter Mme Léa LAURAND Référente Handicap par mail : ll@fac-associes.com ou par téléphone au 06 46 78 02 35 pour étudier au mieux votre demande et sa faisabilité.
CONTACTS	Téléphone : 04.63.80.93.47 Mail : contact@fac-associes.com



DURÉE **PROGRAMME FORMAT DATES MODULE 1: INTRODUCTION** Rappel des objectifs de la formation La gestion de patrimoine Le marché et ses acteurs L'approche globale **MODULE 2: LE DROIT DE LA FAMILLE** Quel mode d'union pour quelle protection? Maitriser les règles juridiques et fiscales du démembrement et de l'indivision Accompagner les clients dans la préparation de la transmission de leur patrimoine et la protection de leurs proches Régimes matrimoniaux Pacs / concubinage Changements de statuts Divorce/séparation Mis à disposition dès **E-LEARNING** 18 heures **Donations et successions** inscription Les modes de détention partagés (indivision et démembrement) **MODULE 3: LA FISCALITE PATRIMONIALE** Comment sont imposés les revenus, gains et stocks? Savoir accompagner le client dans l'optimisation de sa fiscalité Méthodologie L'impôt sur le revenu Mis à disposition dès Les revenus catégoriels **E-LEARNING** 15 heures inscription La défiscalisation L'IFI



### **MODULE 4: ÉTUDES THEMATIQUES**

Maitriser les règles juridiques et fiscale applicables à l'assurance vie , à l'épargne retraite et au contrat de capitallisation Accompagner des clients patrimoniaux dans la constitution d'un patrimoine financier et immobilier Connaître les b a ba de la société civile

Thème 1 : Les fondamentaux de l'assurance vie règles juridiques et fiscales	WEBINAIRE	20 et 21 mai 2025	7 heures (2 X 3H30)	
Thème 2 : Accompagnement du client dans la constitution d'un patrimoine immobilier	WEBINAIRE	03 et 04 juin 2025	7 heures (2 X 3H30)	
Thème 3 : Les sociétés civiles : règles juridiques et fiscales	E-LEARNING	Mis à disposition en juin	3 heures	
Thème 4 : Épargne financière (CTO , PEA, contrat de capitalisation) et épargne retraite	WEBINAIRE	11 et 12 juin 2025	7 heures (2 X 3H30)	
MODULE 5 : ÉTUDES DE CAS DE SYNTHESE  Mise en pratique autour de trois cas pratiques				
Mise en pratique par des études	WFRINAIRF	25 et 26 juin 2025	14 heures	

Sessions questions/réponses d'une durée globale d'une heure organisée pendant le cycle avec les participants

(2 X 7H)

de cas



## Bulletin d'inscription

À retourner à : FAC & Associés 38 Rue du Maréchal Fayolle 63500 ISSOIRE

Nous vous prions de bien vouloir compléter la page suivante (Analyse du besoin et positionnement) afin de finaliser votre inscription.

### ATTENTION NOMBRE DE PLACES LIMITÉ

#### Formation

Thème	Cycle complet Maît patrimoine 2025	riser les fondamenta	ux de la gestion de	
Date(s) et horaires				
	Partici	pant		
NOM Prénom				
Téléphone				
Adresse électronique				
	Factura	ation		
Entreprise/Société				
SIRET				
Adresse				
CP - VILLE				
	Mont	ant		
Montant HT		2 900 €		
Montant TTC	3 480 € (TVA 20%)			
Mode de règlement	☐ par chèque	□ par v	irement bancaire <sup>1</sup>	
RIB <sup>1</sup> :				
c/Etabl	c/Guichet	n/Compte	C/Rib	
18715	00200	08002701171	77	
	BIC			
CAISSE D'EPA	CEPAFRPP871			

5002

1871

FR76

Identification du compte pour une utilisation internationale (IBAN)

8000

0027

0117

177

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Merci d'indiquer le nom et prénom du participant (ou des participants) dans l'ordre de virement



# Analyse du besoin et positionnement

1. Que	els sont les besoins et les objectifs visés par la formation ?			
	Maîtriser les fondamentaux techniques de la gestion de patrimoine ;			
	☐ Mettre en pratique les connaissances techniques en rendez-vous client ;			
	Exploiter les données nécessaires à l'analyse patrimoniale (contrat de mariage, acte de donation,			
	déclaration de succession, contrat d'assurance-vie, déclarations fiscales, régimes fiscaux applicables et			
	leurs conséquences);			
	Analyser les questions juridiques et patrimoniales en rapport avec l'environnement des clients ;			
	Actualiser mes connaissances et intégrer en rendez-vous client les nouveautés issues de l'actualité			
	juridique, fiscale, sociale et patrimoniale ;			
	Autre : à renseigner			
2. Qui	est à l'initiative de la demande de cette formation ?			
	Salarié			
	Responsable hiérarchique			
	L'Apprenant lui même			
3. Que	els sont les effets attendus de la formation ?			
	Actualiser mes connaissances et les mettre en pratique lors de mes rendez-vous client			
	Appliquer mes connaissances lors de la réalisation d'audits patrimoniaux et/ou la proposition de			
	préconisations et/ou de stratégies patrimoniales			
	Autre, à renseigner :			
4. Dan	s quel contexte est survenu ce besoin ?			
	Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes			
	obligations réglementaires de formation			
	J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché			
	professionnel dans lequel j'évolue			
	Autre, à renseigner :			
5. De (	quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ?			
5. De (	Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation			
5. De d	Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre			
5. De d	Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique			
5. De d	Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique			
	Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique			
	Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique			
	Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique			
	Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique			

V2024-01