

Présentation de la formation

| | |
|---|--|
| THÈME | Parcours complet autour de la location meublée (fondamentaux, expertise et approche sociale) |
| PUBLIC CONCERNE | Cette formation est destinée à un public de : <ul style="list-style-type: none"> • CGP, • Expert comptable, • Avocats, • Notaire, • Assureurs, • Banquiers |
| FORMAT | A distance (webinaire) |
| LIEU | En ligne |
| DURÉE | 20 heures de formation |
| VALIDATION D'HEURES RÉGLEMENTAIRES | Cette formation valide les heures réglementaires suivantes : <ul style="list-style-type: none"> • Immobilier (carte T) : 20 heure(s) • IAS/DDA : 0 heure(s) • IOBSP : 14 heure(s) • Notaires : 20 heure(s) • Avocats : 20 heure(s) • Experts-comptables : 20 heure(s) |
| DATES ET HORAIRES | Cette formation est prévue : <ul style="list-style-type: none"> • Le 03 mars 2025 (de 14h à 17h30) et le 06 mars 2025 (de 09h00 à 12h30) • Le 19 et 24 mars 2025 (de 09h00 à 12h30) • Le 04 avril 2025 (de 9h00 à 17h00) |
| TARIF | 1150,00 € HT soit 1380,00 € TTC (TVA 20%) |
| INTERVENANT(S) | Cette formation sera animée par : <ul style="list-style-type: none"> • Monsieur Jacques DUHEM • Monsieur Stéphane PILLEYRE |
| PRÉREQUIS | Pas de prérequis |
| OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES DE LA FORMATION | A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de : <ul style="list-style-type: none"> • Comprendre les fondamentaux du régime juridique de la location en meublé et les mettre en pratique en entretien client et en bilan patrimonial (audit, préconisations...) • Comprendre les fondamentaux comptables et fiscaux de la location en meublé et les mettre en pratique en entretien client et en bilan patrimonial (audit, préconisations...) • Comprendre les fondamentaux sociaux de la location en meublé et les mettre en pratique en entretien client et en bilan patrimonial (audit, préconisations...) • Faire la différence entre le LNMP et le LMP • Distinguer la location en meublé des autres modes d'exploitation locatifs • Expliquer le dispositif Censi-bouvard à un client • Comprendre les contraintes de l'exploitation d'un bien loué meublé à plusieurs (indivision, société de fait, société en participation, société relevant du régime des sociétés de personnes) |

V2025

FAC & Associés

SAS au capital de 50 000 € - 46 rue de Sarliève – 63800 COURNON D'Auvergne
RSC de Clermont-Ferrand 844955336. Siret n° 84495533600020 – N° TVA intracommunautaire n° FR37844955336
Formation professionnelle déclarée et enregistrée sous le n° 84630505063 auprès du Préfet de la région AURA
(cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)

| | |
|--|--|
| | <ul style="list-style-type: none"> • Maîtriser les conséquences des changements de situations (nu-meublé, micro-réel, LMNP-LMP, avec-sans prestations para-hôtelières) • Maîtriser les conséquences de la transmission à titre onéreux au regard des plus-values (régime fiscal, détermination de l'assiette, du taux d'imposition, et analyse des exonérations) • Maîtriser les conséquences de la transmission à titre gratuit (donation, succession, en pleine propriété, en nue-propriété, en usufruit) • Maîtriser les conditions d'exonération du loueur en meublé au regard de l'IFI (exploitation en direct ou via une société IR) • Expliquer à ses clients les différents frottements sociaux applicables à la location en meublé • Accompagner ses clients dans le choix d'un régime social adapté dans le cadre d'une location en meublé |
| ASSISTANCE TECHNIQUE ET PEDAGOGIQUE | Du lundi au vendredi de 9h30-12h00 et de 14h00 à 17h30 <ul style="list-style-type: none"> • Marthe Faye Pineau 06 17 52 60 00 |
| PROGRAMME DE LA FORMATION | <p>JOUR 1 :</p> <p>I. Introduction</p> <p>II. Approche juridique</p> <p>A. Location meublée à titre de résidence principale</p> <p>B. Location saisonnière ou meublée de tourisme</p> <p>C. Location meublée à titre d'exploitation commerciale</p> <p>D. Focus</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Sur le meublé de tourisme classé 2. Sur le changement de destination 3. Sur la location saisonnière dans une copropriété 4. Sur la sous-location saisonnière 5. Sur le recours aux plateformes de location en ligne <p>III. Approche fiscale</p> <p>A. Régime fiscal</p> <p>B. Début d'activité et mode d'exploitation</p> <p>C. Régimes d'imposition</p> <p>D. Détermination du résultat en régime micro BIC</p> <p>E. Détermination du résultat en régime réel</p> <p>F. Location meublée et TVA</p> <p>G. Location meublée et CFE</p> <p>H. Conséquence du statut LMP au sens de l'impôt sur le revenu</p> <p>I. Conséquence du statut LMP au sens de l'IFI</p> <p>IV. Approche sociale</p> <p>V. Dispositif CENSI-BOUVARD</p> <p>JOUR 2 :</p> <p>I. Introduction</p> <p>II. Comment donner un bien en location seul ou à plusieurs ?</p> <p>A. Exploitation seule</p> |

V2025

FAC & Associés

| | |
|--|---|
| | <ol style="list-style-type: none"> 1. d'un bien propre ou personnel de l'exploitant 2. d'un bien propre ou personnel du conjoint de l'exploitant 3. d'un bien commun 4. d'un bien indivisLocation meublée à titre de résidence principale <p>B. Exploitation à plusieurs</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. En direct (communauté, indivision, société de fait, société en participation) 2. En indirect (société pouvant relevé du régime des sociétés de personnes) <p>III. Conséquences de la transmission à titre onéreux</p> <p>A. Détermination du régime fiscal applicable (plus-value des particuliers ou professionnelle)</p> <p>B. Régime fiscal des plus-values professionnelles</p> <p>C. Exonération des plus-values professionnelles en fonction du chiffre d'affaires (CGI, art. 151 septies)</p> <p>D. Exonération des plus-values professionnelles en fonction de la durée de détention (CGI, art. 151 septies B)</p> <p>IV. Conséquences de la transmission à titre gratuit</p> <p>A. Quels DMTG devront acquitter les donataires, héritiers ou légataires ? (éligibilité du régime Dutreil, du paiement différé et fractionné)</p> <p>B. Sort des plus-values latentes (selon le statut du donateur/défunt)</p> <p>C. Décès du loueur en meublé et revenu exceptionnel</p> <p>D. Quel mode d'exploitation par les héritiers, donataires ou légataires ?</p> <p>E. Quel régime fiscal pour les héritiers, donataires ou légataires ?</p> <p>F. Sort des amortissements comptabilisés mais non déduits par le donateur/défunt</p> <p>G. Quelle assiette d'amortissement par les héritiers, donataires ou légataires ?</p> <p>H. Sort des déficits en report et non encore déduits par le donateur/défunt</p> <p>I.</p> <p>V. Le LMP au sens de l'IF</p> <p>A. LMP exploitant en direct</p> <p>B. LMP exploitant via une société relevant du régime des sociétés de personnes</p> <p>JOUR 3:</p> <p>I. Le LMP au sens social (C.sec. soc. art. L611-1)</p> <p>A. Le loueur en meublé saisonnier (meublé de tourisme classé ou non, chambre d'hôtes)</p> <p>B. Le loueur en meublé professionnel au sens de l'impôt sur le revenu (CGI, art. 155).</p> <p>II. Les différents types de frottements sociaux</p> <p>A. Les prélèvements sociaux</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. le taux 2. L'assiette 3. La quote-part déductible du revenu 4. l'absence de contreparties sociales <p>B. Les cotisations sociales professionnels des indépendants</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Le champ d'application depuis la loi de financement de la sécurité sociale pour 2021 2. Le taux 3. L'assiette |
|--|---|

| | |
|---|---|
| | <p>4. La quote-part déductible du revenu</p> <p>5. Les contreparties sociales</p> <p>C. les cotisations sociales du régime micro entrepreneur sur option</p> <p>1. Les conditions d'application du régime optionnel</p> <p>2. Le taux</p> <p>3. L'assiette</p> <p>4. La quote-part déductible du revenu</p> <p>5. Les contreparties sociales</p> <p>D. Les cotisations sociales du régime général sur option</p> <p>1. Les conditions d'application du régime optionnel</p> <p>2. Le taux</p> <p>3. L'assiette</p> <p>4. La quote-part déductible du revenu</p> <p>5. Les contreparties sociales</p> <p>III. Synthèse</p> <p>A. Les critères permettant de choisir le bon régime (lorsque le choix est possible)</p> <p>B. Comparaison et application</p> |
| MOYENS PÉDAGOGIQUES | <p>En webinaire</p> <ul style="list-style-type: none"> Le formateur disposera d'un logiciel de webinaire (ZOOM, Webex ou GoToWebinar) pour projeter le support pédagogique. Le logiciel permet aux stagiaires d'intervenir par Chat directement ou de lever la main pour poser leurs questions avec leur micro. Le logiciel permet également au formateur de partager son écran d'ordinateur pour avoir accès à d'autres outils (Word, Excel, internet exploreur). Le support pédagogique sera mis à disposition des stagiaires via leur accès utilisateur ou leur sera envoyé par mail. Le formateur utilisera une pédagogie active : il usera de cas pratiques pour illustrer ses propos en mettant en situation les apprenants (cas clients par exemple). Le formateur ouvrira également des temps de questions/réponses lors de la formation afin de vérifier l'engagement des stagiaires et leur compréhension. |
| LES MOYENS D'ÉVALUATION MIS EN ŒUVRE ET SUIVI | <p>En webinaire :</p> <ul style="list-style-type: none"> Enregistrement des temps de connexion de l'apprenant Réalisation d'un test final de validation <p>Pour toute formation, une attestation sera remise à l'apprenant après validation du test final</p> |
| MODALITÉ D'INSCRIPTION | <p>Deux possibilités :</p> <ul style="list-style-type: none"> En ligne sur le site www.fac-associes.com Sur papier : envoyer le bulletin papier par mail à contact@fac-associes.com ou par voie postale à FAC & Associés 38 rue du maréchal Fayolle 63500 ISSOIRE |
| DATE LIMITE D'INSCRIPTION | Les inscriptions doivent être réalisées à minima 2 jours avant le début de la formation |
| ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP | FAC&Associés est dans une démarche d'inclusion des personnes en situation de handicap. Nous mettons tout en œuvre pour accueillir ce public dans nos formations. Ainsi la majorité des salles réservées pour nos formations présentiels sont des ERP respectant les normes d'accessibilité pour personnes à mobilité réduite. |

| | |
|-----------------|--|
| | Cependant chaque situation étant particulière, si vous le souhaitez, vous pouvez contacter Mme Léa Laurand Référente Handicap par mail : ll@fac-associes.com ou par téléphone au 06 46 78 02 35 pour étudier au mieux votre demande et sa faisabilité. |
| CONTACTS | Téléphone : 04.63.80.93.47 Mail : contact@fac-associes.com |

Bulletin d'inscription

À retourner à : FAC & Associés 38 Rue du Maréchal Fayolle 63500 ISSOIRE

Nous vous prions de bien vouloir compléter la page suivante (Analyse du besoin et positionnement) afin de finaliser votre inscription.

ATTENTION NOMBRE DE PLACES LIMITÉ

Formation

| | |
|---------------------|--|
| Thème | Parcours complet autour de la location meublée (fondamentaux, expertise et approche sociale) |
| Date(s) et horaires | <ul style="list-style-type: none"> Le 03 mars 2025 (après-midi) et le 06 mars 2025 (matin) Le 19 et 24 mars 2025 (matin) Le 04 avril 2025 (journée) |

Participant

| | |
|----------------------|--|
| NOM Prénom | |
| Téléphone | |
| Adresse électronique | |

Facturation

| | |
|--------------------|--|
| Entreprise/Société | |
| SIRET | |
| Adresse | |
| CP - VILLE | |

Montant

| | |
|-------------------|---|
| Montant HT | 1150 € |
| Montant TTC | 1380 € |
| Mode de règlement | <input type="checkbox"/> par chèque <input type="checkbox"/> par virement bancaire ¹ |

RIB¹ :

| | | | |
|---|-----------|-------------|--------------------|
| c/Etabl | c/Guichet | n/Compte | C/Rib |
| 18715 | 00200 | 08002701171 | 77 |
| Domiciliation | | | BIC |
| CAISSE D'ÉPARGNE D'Auvergne et du Limousin | | | CEPAFRPP871 |
| Identification du compte pour une utilisation internationale (IBAN) | | | |
| FR76 | 1871 | 5002 | 0008 0027 0117 177 |

¹ Merci d'indiquer le nom et prénom du participant (ou des participants) dans l'ordre de virement

Analyse du besoin et positionnement

1. Quels sont les besoins et les objectifs visés par la formation ?

- Maîtriser les fondamentaux techniques de la gestion de patrimoine ;*
- Approfondir mes connaissances dans la thématique de la formation ;*
- Mettre en pratique les connaissances techniques en rendez-vous client ;*
- Exploiter les données nécessaires à l'analyse patrimoniale (contrat de mariage, acte de donation, déclaration de succession, contrat d'assurance-vie, déclarations fiscales, régimes fiscaux applicables et leurs conséquences...);*
- Analyser les questions juridiques et patrimoniales en rapport avec l'environnement des clients ;*
- Actualiser mes connaissances et intégrer en rendez-vous client les nouveautés issues de l'actualité juridique, fiscale, sociale et patrimoniale ;*
- Autre : à renseigner*

2. Qui est à l'initiative de la demande de cette formation ?

- Salarié*
- Responsable hiérarchique*
- L'Apprenant lui même*

3. Quels sont les effets attendus de la formation ?

- Actualiser mes connaissances et les mettre en pratique lors de mes rendez-vous client*
- Appliquer mes connaissances lors de la réalisation d'audits patrimoniaux et/ou la proposition de préconisations et/ou de stratégies patrimoniales*
- Autre, à renseigner :*

4. Dans quel contexte est survenu ce besoin ?

- Je mets à jour mes connaissances professionnelles de manière régulière et/ou dans le cadre de mes obligations réglementaires de formation*
- J'ai besoin d'acquérir de nouvelles compétences afin de répondre à une demande client et/ou du marché professionnel dans lequel j'évolue*
- Autre, à renseigner :*

5. De quelles connaissances liées à la thématique de formation disposez-vous ?

- Je ne dispose pas de connaissances liées à la formation*
- Je dispose d'un premier niveau de connaissances : j'ai déjà été formé.e sur le sujet et/ou dans le cadre de mon métier je travaille occasionnellement avec cette thématique*
- Je dispose d'un niveau de connaissances approfondi : je suis formé.e régulièrement sur la thématique et/ou dans le cadre de mon métier je travaille régulièrement avec cette thématique*
- Autre : à renseigner*
